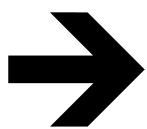




# BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

Alternance 24 mois



Le.la titulaire du brevet de technicien.ne supérieur Management Commercial Opérationnel exerce ses activités dans une unité commerciale (magasins, supermarchés, hypermarchés, agences commerciales, etc.), une entreprise de prestations de services (banques, assurances, immobilier, etc.), une entreprise de commerce électronique ou association à but lucratif visant à la distribution de produits/services.



Selon la taille de la structure dans laquelle il.elle interviendra, il.elle pourra occuper les emplois suivants :

- Conseiller.e de vente et de services
- Chargé.e de clientèle
- Chargé.e du service client
- Marchandiseur
- Manager adjoint
- Manager d'une unité commerciale de proximité
- Second.e de rayon
- Vendeur.euse/conseil
- Vendeur.euse/conseiller.e e-commerce



Au sein de son entreprise, ses activités consistent à :

- Développer la relation client
- Assurer la vente-conseil
- Animer et dynamiser l'offre commerciale
- Assurer la gestion opérationnelle
- Manager une équipe commerciale



D'une manière transversale, le.la titulaire du brevet de technicien.ne supérieur Management Commercial Opérationnel mobilise des compétences :

- En gestion et en développement de la clientèle de son UC
- En développement d'une offre produit et de technique marketing
- En analyse financière de son activité et de développement du réseau
- En management



RÉVÉLATEUR DE TALENTS!

# BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

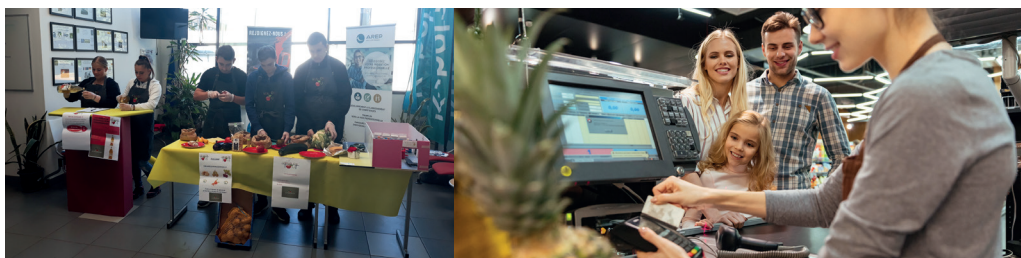
Alternance 24 mois

## DURÉE ET ORGANISATION

En Contrat de professionnalisation	
Durée	24 mois
Rythme de l'alternance	15 jours en Entreprise, 15 jours en centre de formation

## LES + DE LA FORMATION

- ➔ Lycée des métiers
- ➔ Plateaux techniques récents équipés des dernières technologies
- ➔ Réseau important d'entreprises partenaires



Cette formation vous intéresse ?

Contactez-nous au **03 20 77 06 07**  
ou par mail à **institut@nicolasbarre.fr**



RÉVÉLATEUR DE TALENTS !